

Stockholms NyföretagarCentrum

Nyhetsbrev Vecka 13 Mars och April 2010



NyföretagarCentrum
Stockholm

- **Kostnadsfria seminarier**
- **Ballou: Kostnadsfri e-butik i 3 månader!**
- **OPIC: Frukostmöten - Färska kunskaper om upphandling**
- **Entrepreneur STHLM: Stockholms NyföretagarCentrum i nyhetsbrevet**
- **Företagarna: Affärsträffar i länet**
- **My Mission: Tävla med Dina idéer i en av Sveriges största affärsidétävlingar! Senast den 12 april**

Kostnadsfria seminarier

Ett bra sätt att förbereda sig är att besöka våra seminarier. Där får Du en introduktion till olika ämnesområden och möjlighet att få de första svaren på Dina frågor. Seminarierna är 2,5 timmar långa, kostnadsfria och ska bokas via vår hemsida. Alla seminarier sker hos Stockholms NyföretagarCentrum, Munkbron 1 i Gamla Stan.

Besök alltid [Kalendarium](#) för att se vad som är på gång. Du bokar Dig endast via [hemsidan](#) och använder lösenordet Du fick efter introduktionsmötet.

OBS! Logga in Dig i bokningssystemet för att se aktuell status just nu för nedanstående seminarier. Det förändras kontinuerligt pga bokningar och avbokningar som sker internet. När ett ämne är fullbokat finns det oftast alternativa datum i bokningssystemet.

Val av företagsform den 29 mars kl.09:15-12:00

Arrangör: Öhrlings PricewaterhouseCoopers www.pwc.se

Vilka företagsformer finns? Hur är det med fördelar och nackdelar med de olika företagsformerna? Kanske är det aktuellt med delägarskap och vad man bör då tänka på? Kan man byta företagsform? Om jag har flera affärsidéer – vad gör jag då? Alla Dina frågor runt omkring valet av företagsform har Du möjlighet att få svar på. Förbereda gärna med frågor som berör Din situation.

Kom igång med e-handel för både detaljhandel och tjänsteföretag den 29 mars kl.13:15-16:00

Arrangör: Ballou www.ballou.se

Under seminariet kommer du bland annat få höra hur marknaden ser ut, vilka som handlar på nätet idag, vad är viktigt att tänka på. Vi tittar även på företag som lyckats med e-handel och identifierar deras framgångsfaktorer. Vi ser över vilka aktörer som erbjuder e-handelsystem och går in på vad ett e-handelsystem består av och hur du kommer igång med e-handel och bokningssystem genom webbhotellet Ballous system. Avslutningsvis går vi igenom nyckelområden som är viktiga för att lyckas med e-handel på lång sikt.

Marknadsföring i praktiken den 30 mars kl.13:15-16:00

Arrangör: Visma www.visma.se

Punkter ur programmet; Enkla steg att göra Dig unik, vad krävs för att hitta och behålla kunder, marknadsföring ur ett konkurrentperspektiv, Praktiska tips & råd, Möjlighet att ställa Dina frågor om marknadsföring m.m.

Kom igång med Din personliga marknadsföring den 6 april kl.09:30-12:00

Arrangör CV-Skolan www.cvskolan.se

Som företagare måste Du ideligen presentera Dig och Din verksamhet. Oavsett om Du marknadsför Dig muntligt via Ditt cv, reklamblad, visitkort, webbplats eller sociala medier medium måste Du vara säljande. I detta seminarium får Du tips och övningar för att bli bättre på personlig marknadsföring. Relationer skapar affärer. Att vara personlig skapar relationer. Det är

styrkan bakom personlig marknadsföring! Ur innehållet: Att sticka ut i mängden, Att presentera dig själv, Vanliga misstag, Kundcase, Att marknadsföra istället för att informera, Hur får Du någon att läsa Ditt material?

Göra budget den 6 april kl.13:15-16:00

Arrangör: Stockholms NyföretagarCentrum www.nyforetagarcentrum.org

Det är en sak att beskriva vad företaget ska göra i text. Men hur kan man beskriva företaget i siffror? Hur gör man en företagsbudget? Vad kan man förutse när man inte "varit i framtiden" och vet? Vad är en likviditetsbudget? Hur fungerar den? Vad är en resultatbudget? Vad ska finnas med i en budget?

Företagsekonomi för småföretag den 7 april kl.09:15-12:00

Arrangör: Öhrlings PricewaterhouseCoopers www.pwc.se

Punkter ur programmet: Vad innebär bokföringsskyldigheten? Viktigt med ordning och reda från dag ett! Se till att ha bra beslutsunderlag - redovisning är färskvara! Vad är en affärshändelse? Vad kräver mervärdesskattelagen för uppgifter på en faktura? Presentation av hur en modern och effektiv ekonomiadministration kan fungera.

Försäljning – Otroligt kul! den 8 april kl.13:15-16:00

Arrangör: Stockholms NyföretagarCentrum www.nyforetagarcentrum.org

Vi vill inspirera dig och ge dig konkreta tips som gör att du blir bättre på att sälja och därmed lyckas med din företagsdröm! Du får grunderna inom försäljning, hur försäljning är kopplad till affärsidé och marknadsplan samt hur en aktivitetsplan kan se ut och varför den är så viktig för att du ska nå dina mål. Vi pratar om vad försäljning kan vara för dig och hur vi vänder motstånd till framgång. Genom konkreta övningar kan du enkelt, och med stolthet, presentera ditt företag och vad som är unikt med din produkt/tjänst.

Att driva företag sett ur ett skatteperspektiv den 12 april kl.09:15-12:00

Arrangör: Skattebetalarnas Förening www.skattebetalarna.se

Att driva näringsverksamhet är tidskrävande och i startskedet är det inte skattefrågorna som ligger i fokus. Men skattefrågorna är viktiga, dels är det dyrt om det blir fel och dels kan du spara pengar om du gör rätt. Vid seminariet går vi igenom bland annat följande: vilken form ska jag driva min verksamhet? Går det att byta företagsform under resans gång? Vilka avdrag kan jag göra och vilka förmåner kan jag ha i näringsverksamheten. Vad bör jag tänka på och är goda råd alltid dyra?

Kom igång med e-handel för både detaljhandel och tjänsteföretag den 12 april kl.13:15-16:00

Arrangör: Ballou www.ballou.se

Under seminariet kommer du bland annat få höra hur marknaden ser ut, vilka som handlar på nätet idag, vad är viktigt att tänka på. Vi tittar även på företag som lyckats med e-handel och identifierar deras framgångsfaktorer. Vi ser över vilka aktörer som erbjuder e-handelsystem och går in på vad ett e-handelsystem består av och hur du kommer igång med e-handel och bokningssystem genom webbhotellet Ballous system. Avslutningsvis går vi igenom nyckelområden som är viktiga för att lyckas med e-handel på lång sikt.

Val av finansiering den 13 april kl.14:00-16:00

Arrangör: Almi Företagspartners www.stockholm.almi.se

Alla nystartade företagen behöver pengar för etableringen och under sin utvecklingsfas. Egna, andras eller lånade pengar. En kombination? Men hur fungerar det? Vad är vad? Vad är skillnaden? Vad är effekten av olika lösningar? Hur fungerar det? Det är en del av de frågor som du får svar på tillsammans med mycket annan nyttig information inför finansiering. Det ges utrymme för frågor. Så förbered dig gärna.

Byte från enskild firma eller handelsbolag till aktiebolag den 14 april kl.09:15-12:00

Arrangör: Aktiebolagstjänst AB www.ab.se

Nu blir det enklare att starta och driva aktiebolag. Den 1 april 2010 sänks minimiaktiekapitalet till 50 000 kr och snart slopas revisionsplikten för små aktiebolag. Seminariet är skraddarsytt för dig som driver enskild firma, handels- eller kommanditbolag och som kanske funderar på att byta företagsform till aktiebolag. Vi går igenom hur du flyttar din rörelse från en enskild firma, handels- eller kommanditbolag till ett aktiebolag. Vi går igenom hur du får använda aktiekapitalet, fördelar/nackdelar med enskild firma respektive aktiebolag, formalia såsom överlåtelseavtal, protokoll och bolagsbildning, hur du redovisar överlåtelsen i din nuvarande verksamhet, när revisionsplikten för små aktiebolag försvinner, om/när det är skattemässigt fördelaktigt med aktiebolag, överföring av fonder utan skattekonsekvenser, inkomstdeklaration av överlåtelsen samt att du får en praktisk checklista vid byte till aktiebolag.

Miljöcertifiering av företag den 15 april kl.09:15-12:00

Arrangör: Miljöstegen www.miljostegen.se

Allt fler inköpare inom både privat och offentlig sektor ställer miljökrav på sina leverantörer för så väl varor som tjänster. Att arbeta strukturerat med miljöfrågor kan därför vara ett sätt att profilera sitt företag och skapa konkurrensfördelar samtidigt som man tar ett miljöansvar för den egna verksamheten. I seminariet behandlas hur man kan möta de miljökrav som ställs i upphandling och anbudsförfaranden genom miljöcertifiering eller diplomering och vad ett strukturerat miljöarbete innebär i praktiken. Vi berör också miljölagstiftning, producentansvar och miljöprofilering av produkter och tjänster.



Kostnadsfri e-butik i 3 månader!

Om Du någon gång funderat på att öppna e-butik ska Du läsa detta! Ballou ger Dig nu 3 avgiftsfria månader vid beställning av e-butik. Då hinner Du både sätta upp Din verksamhet och få in första kunderna innan Du behöver betala för e-butiken. Ballou vill att Du ska lyckas med Din e-handel och ger Dig mer än en e-butik. Med Ballous e-butik kan Du själv jobba med Din verksamhet på nätet, göra design, lägga upp produkter, arbeta med kundaktiviteter, nyhetsbrev och blogg. Till detta får Du många försäljningsfunktioner som hjälper Dig att lyckas med Din e-handel och tillgång till många olika betalsystem. Ballous e-butik är helt sökmotoranpassad och ger goda förutsättningar att lyckas nå de högsta placeringarna i sökresultaten.

Läs mer om Ballous e-butik på www.ballou.se/e-handel eller ring till 0455-555 88

Passa på nu att sätta igång Din e-handel och spara samtidigt upp till 2985 kr genom att ange kampanjkoden "komigång" vid Din beställning.

Erbjudandet gäller vid 12 månaders bindningstid där de första tre månaderna är avgiftsfria med denna kampanj. Erbjudandet är tidsbegränsat fram till den 30 april.

OPIC™



Färska kunskaper om upphandling

Bid & Breakfast - frukostmöten om anbud och upphandling i Stockholm. Ta en tugga av den nybakade frallan, håll upp det heta kaffet och insup aktuella nyheter. OPIC garanterar Dig någon av Sveriges mest kompetenta föreläsare varje gång. OPIC och Upphandling24 erbjuder frukostmöten för företag som vill bli bättre på och lära sig mer om offentlig upphandling. På två timmar får du en presentation om ett aktuellt ämne med praktiska exempel från verkligheten. [Läs mer om Bid&Breakfast här.](#)

Priset: 950 kr per tillfälle.

Köper Du ett paket med möjlighet att gå på fem valfria seminarier under ett år betalar Du 3 950 kr.

Tid och plats: Seminarierna är mellan kl.08:00-10:00. Frukost serveras från kl.07:45. De kommer vara i centrala Stockholm.

den 22 april – De nya upphandlingsreglerna,

den 25 maj – Överprövning,

den 15 juni – Ramavtal,

den 31 augusti - E-upphandling och

den 21 september - Livet som upphandlare.

Aktuella ämnesområden kommer att fyllas på kontinuerligt med cirka 1 möte i månaden.

[Hämta produktblad för Bid&Breakfast!](#)

Stockholms NyföretagarCentrum i nyhetsbrevet

Hur hjälper ni nyföretagare, Anna Nedeby Bar-Am?

Förra året genomförde Stockholms NyföretagarCentrum 8 599 rådgivningar till 3 168 personer som resulterade i att över 2 000 nya stockholmsföretag startades.

– Efterfrågan på nyföretagarrådgivning ökar i länet, säger Anna Nedeby Bar-Am som är vd för Stockholms NyföretagarCentrum. Ökningen beror på en kombination av att fler känner till oss och att det faktiskt är fler som väljer att starta företag idag.

På Munkbron 1 i Gamla Stan hjälper ett sextiotal rådgivare blivande företagare att komma igång med sina affärsidéer. Företagarna får skräddarsydd rådgivning både i grupp och enskilt något som de annars inte skulle ha råd med.

[Läs hela artikeln här](#)

företagarna® Affärsträffar i länet

Nu kommer Företagarna närmare Er och startar Affärsträffar i norr- och söderort med ett möte per månad. Företagarna har försökt att lägga träffarna så centralt (i regionens delar) som möjligt, för att fler ska kunna nätverka och möta andra företagare.

Affärsträff tisdagen den 6 april kl.17.00 OBS NY LOKAL! Park Inn Hotell i Solna C.

Affärsträffen består av 3 delar.

1. Nätverkande/mingel med möjlighet att byta visitkort är huvudtemat!
2. Företagspresentationer, medlemmar kommer att få möjlighet att presentera sig.
3. Vi bjuder in våra samarbetspartners för att ni ska få en inblick i vilka fördelaktiga rabatter ni har som medlemmar i Företagarna.

Affärsträffarna börjar kl.17.00 och håller på till 20.00.

Kommande Affärsträffar

Den 27 april i Botkyrka (lokal meddelas senare)

Den 4 maj på Scandic Hotel i Täby

Den 25 maj i Haninge (lokal meddelas senare)

Alla platser ligger i närheten av allmänna kommunikationer. Affärsträffarna är öppna även för icke-medlemmar.

[Läs för mer information](#)



MY MISSION 2010

Tävla med Dina idéer i en av Sveriges största affärsidétävlingar!

Passion för idéer blir tema i en av Sveriges största affärsidétävlingar!

Nu är My Mission, Sveriges största affärsidétävling inom upplevelseindustrin, igång för 4e året i rad. Tävlingen är rikstäckande och vänder sig till Dig som har unika/kreativa idéer.

Du tävlar helt enkelt med Dina idéer! Man kan tävla ensam eller i lag, med en eller flera idéer. Det är helt gratis att medverka och Dina bidrag behandlas med sekretess. Du behöver inte ha någon färdig affärsplan eller proffsigt material, det är potentialen i idén som bedöms av kompetent jury. Du tävlar enkelt direkt på webben.

Hemsidan www.mymission.se är öppen för inlämning fram till och med **den 12 april**.

Har Du frågor till oss på Stockholms NyföretagarCentrum?

Du välkommen att ta kontakt med oss via e-post till info@nyforetagarcentrum.org eller ringa till vår kundtjänst på 08-32 45 10. Vi finns på Munkbron 1 i Gamla Stan.

**Hälsningar och Välkommen
önskar**

Personal och några av rådgivarna vid Stockholms NyföretagarCentrum



**NyföretagarCentrum
Stockholm**

Sveriges största aktör inom nyföretagarrådgivning!

www.nyforetagarcentrum.org

info@nyforetagarcentrum.org